



## Grupo Interóleo aumenta exportaciones de aceite de oliva virgen extra envasado

7 de junio.- Grupo Interóleo aumenta, año tras año, su volumen de facturación y clientes que demandan aceite de oliva virgen extra envasado. Especialmente llamativo es el incremento en exportaciones. Los datos que maneja el responsable del Departamento de Export, Ildelfonso Chiachio, no dejan lugar a dudas: en el año 2022, el Grupo vendió 380.000 unidades y en 2023 fueron más de 429.000 botellas. Ese aumento porcentual ha seguido también en 2024, ya que en el primer semestre Grupo Interóleo ha alcanzado las 240.000 unidades vendidas, lo que nos hace confiar en alcanzar las 500.000 botellas a finales de año. En estas cifras destaca que el principal volumen de venta se encuentra en la exportación, sobre todo a países de Iberoamérica, si bien el Grupo consolida de una forma constante las ventas en el mercado nacional con grandes empresas de distribución alimentaria como es Única Group. Asimismo, colaboramos con empresas de formación como Agrifood, donde la marca Interóleo AOVE ha llegado hasta los salones de la embajada de España en Roma. Además, nuestro compromiso por la excelencia y por obtener la mayores garantías de calidad para

nuestro cliente final, nos hace trabajar con certificado block-chain, lo que confiere al AOVE que vendemos en mercados nacionales e internacionales una muestra más de seguridad alimentaria. En esa línea, trabajamos para potenciar la marca Olivares Vivos como filosofía de promoción. La coyuntura de precios en esta campaña han mejorado los valores conseguidos para nuestro Grupo y, por supuesto, para nuestros socios, pero según las previsiones que maneja nuestro Departamento de Export, las cifras de volumen podían ser mejores respecto a la demanda latente. La constancia en nuestro trabajo, de una forma más profesionalizada, está dando sus frutos y, de así, estamos muy cerca de cerrar cerramos exportaciones de aceite de oliva virgen extra envasado a Panamá, Guatemala y Ecuador. Respecto a la venta a granel especializado, Grupo Interóleo mantiene negociaciones con exportadores de Estados Unidos y China, países en los que ya hemos tenido resultados muy positivos y satisfactorios. Junto con Extenda, trabajamos en una nueva campaña de captación de nuevos clientes y refuerzo de lazos comerciales en países de Iberoamérica.



## Grupo Interóleo destaca el asesoramiento técnico para obtener unos aceites de la máxima calidad

12 de junio. La responsable del Departamento de Asesoramiento al Socio de Grupo Interóleo, Mariela Valdivia, ofreció una ponencia en el centro Venta del Llano del Ifapa en Jaén. Lo hizo dentro de la “Jornada de cata: factores tecnológicos: defectos y atributos positivos que afectan a la calidad del aceite de oliva virgen”. En su intervención, analizó, precisamente, los factores tecnológicos que afectan a los aspectos sensoriales en la gestión de una bodega. Mariela Valdivia respondió a dos preguntas fundamentales: ¿Cómo gestiona Grupo Interóleo la calidad del aceite de sus socios? y ¿cómo se le da valor a los depósitos de las cooperativas y almazaras que componen la bodega de la gran familia que conforma Interóleo?

Las respuestas que le dio la responsable del Departamento de Asesoramiento al Socio de Grupo Interóleo a los participantes en la jornada fueron simples en el fondo, pero muy complejas en la forma. Al respecto, aseguró que se necesita saber perfectamente cómo se han producido esos aceites, y qué características tienen, tanto sensoriales como físico químicas, para dar un mayor valor productivo y económico a la calidad. Asimismo, consideró fundamental un aspecto técnico: tener en cuenta la evolución de esos aceites de oliva con el tiempo. De ahí que destacara la labor de asesoramiento continuado que hace Interóleo con el objetivo de valorizar las producciones de aceite de cara a los clientes finales.





## El gerente de Grupo Interóleo aborda la importancia de una gestión profesionalizada para obtener la mayor rentabilidad del aceite

**13 de junio.** El gerente de Grupo Interóleo, Esteban Momblán, intervino con una interesante ponencia en las primeras jornadas técnicas organizadas por uno de nuestros socios, Almazara La Loma, que produce el prestigioso aceite de oliva virgen extra Castillo de Canena. Unas jornadas que se celebraron en el Restaurante Aguas Blanquillas, en Torreperogil, en las que, además de Esteban Momblán, intervinieron Macarena Sánchez, gerente de Almazaras Federadas de España; Gabriel Beltrán, investigador del centro Ifapa Venta del Llano; y Mariela Chova, directora de Producción y Calidad de Almazara La Loma. A lo largo de su ponencia, el gerente de Grupo

Interóleo realizó un análisis riguroso y profundo sobre el pasado, el presente y, sobre todo, el futuro del sector olivarero. En este sentido, destacó la importancia de una gestión profesionalizada en el sector para conseguir la mayor rentabilidad posible del aceite de oliva producido para los olivereros. Además de desgranar qué es Grupo Interóleo, Esteban Momblán expuso cómo el análisis de los mercados, tanto nacionales e internacionales, en un mundo globalizado como el actual, es una clave fundamental para saber qué pasos hay que dar de cara al objetivo marcado: conseguir una buena comercialización del aceite de oliva producido.



## Próximos eventos de Grupo Interóleo

### Junta General de Accionistas. Martes, 25 de junio



Descarga nuestra app (android / ios)

Parque Tecnológico GEOLIT / Complejo Tecnológico de Servicios Avanzados  
C/ Sierra Morena, manzana 11, Primero Planta, Buzón nº 42 - 22500 Mengibar (Jaén)  
Tel. 953 226 010 - www.interoleo.com // e-mail: administracion@interoleo.com

**INTERÓLEO PICUAL JAÉN S.A.**

Al amparo del artículo 173 LSC y 17 de los Estatutos, el Consejo de Administración convoca a **JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS** con carácter Ordinario de la mercantil INTERÓLEO PICUAL JAÉN S.A., con domicilio social en Mengibar (Jaén), en el Parque Tecnológico GEOLIT, CTSA 1, C/ Sierra Morena 11, a celebrar en la sede de la sociedad el próximo **Martes día 25 de Junio de 2.024 a las 17:30 horas** en la única convocatoria, al objeto de tratar el siguiente Orden del Día:

- 1.- Informe del Presidente.
- 2.- Estudio y aprobación, en su caso, de las cuentas anuales del ejercicio 2.023.
- 3.- Aprobación, en su caso, de la propuesta de distribución de resultados del ejercicio 2.023.
- 4.- Designación de nuevos representantes personas físicas de los socios que así lo han solicitado.
- 5.- Propuesta de adquisición de la totalidad del paquete accionario del socio Explotación Bañón, S.A., socio en liquidación.
- 6.- Ruegos y Preguntas.
- 7.- Lectura y aprobación, si procede, del acta de la presente reunión.

\*Se hace constar el derecho que corresponde a todos los socios, desde la fecha de la convocatoria, a obtener de la sociedad, de forma inmediata y gratuita, los documentos económicos que han de ser sometidos a la aprobación de la misma, así como, en su caso, el informe de gestión y el informe del auditor de cuentas.

En Mengibar a 20 de Mayo de 2.024

El Consejo de Administración

Entrada →			Grupo Interóleo			→ Salida		
Día	Mes	Año	Día	Mes	Año			
			20	05	2024			
Nº			S-2024-9					

## Olive Oil World Congress. Madrid, 26-28 junio

**Olive Oil world Congress**

*Taste it, enjoy it. it's olive oil.*

# 24

**MADRID, SPAIN**  
**26-28 JUNE 2024**

Spanish National Research Council (CSIC)

Colaboradores Institucionales:

Patrocinadores Platino:

Patrocinadores Oro:

Patrocinadores Merchandising:

Medio Partner:

*Taste it, enjoy it. it's olive oil.*